Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ганеев Винер Валифите во «УФИМСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ» Должность: Директор

БИРСКИЙ ФИЛИАЛ УУНиТ

Дата подписания: 05.10.2023 08:55:24 Уникальный программный ключ.

fceab25d7092f3bff743e8ad3f8d57fddc1f5e66

Утверждено:

заседании кафедры информатики на экономики

протокол № 4 от 24.11.2022 г.

Зав. кафедрой подписано ЭЦП/Мухаметшина Г.С.

Согласовано:

Председатель УМК

факультета физики и математики

подписано ЭЦП /Салина А.С.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) для заочной формы обучения

Стратегический менеджмент Обязательная часть

программа магистратуры

Направление подготовки (специальность) 44.04.01 Магистратура_Педагогическое образование

Направленность (профиль) подготовки Преподавание филологических дисциплин с использованием технологий искусственного интеллекта

Квалификация	
 Магистр	

Разработчик (составитель) Доцент, к. э.н., доцент (должность, ученая степень, ученое звание)

подписано ЭЦП /Мухаметшина Г.С. (подпись, Фамилия И.О.)

Для приема: 2022-2023 г.

Бирск 2022 г.

Составит	гель / составители: <u>Мухаметши</u>	ина Г.С.	·	
	программа дисциплины утвеј № от «»20		дании кафедры инфо	ррматики и экономики
	ния и изменения, внесенные в от «»			
	Заведующий кафедрой			Ф.И.О/
	ния и изменения, внесенные в 			
	Заведующий кафедрой			Ф.И.О/
кафедры	ния и изменения, внесенные в от «»			
	Заведующий кафедрой		/	Ф.И.О/
	ния и изменения, внесенные в от «»		мму дисциплины, утг	верждены на заседании
протокол	Nº ot «»	20 _ г.		
	Заведующий кафедрой			Ф.И.О/

Список документов и материалов

1.	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с	
	установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций	4
2.	Цель и место дисциплины в структуре образовательной программы	7
3.	Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий,	
	учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)	7
4.	Фонд оценочных средств по дисциплине	12
	4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием	
	соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине.	
	Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине	12
	4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания	
	результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в	
	образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические	
	материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по	
	дисциплине	16
5.	Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	24
	5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения	
	дисциплины	24
	5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и	
	программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины	24
6.	Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного	
	процесса по дисциплине	25

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций

По итогам освоения дисциплины обучающийся должен достичь следующих результатов обучения:

Категория (группа) компетенций (при наличии ОПК)	Формируемая компетенция (с указанием кода)	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине
	Способен генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов (ПК-5);	ПК-5.1. Знать методы и приемы генерирования новых идей для решения задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей: перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативных вариантов действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	Знать основы осуществления и оптимизирования профессиональной деятельности в соответствии с нормативными правовыми актами в сфере образования и нормами профессиональной этики
		ПК-5.2. Уметь генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	Уметь генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов
		ПК-5.3. З Владеть опытом и навыками использования в профессиональной деятельности, в том числе педагогической, генерирования новых идей для решения	Владеть опытом и навыками использования в профессиональной деятельности, в том числе педагогической, генерирования новых идей для решения

		задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей: перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативных вариантов действий с целью выработки	задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей: перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативных вариантов действий с целью выработки
Командная работа и лидерство	Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию	новых оптимальных алгоритмов УК-3.1. Знать методики формирования команд; методы эффективного руководства коллективами	новых оптимальных алгоритмов Знать методики формирования команд; методы эффективного руководства коллективами
	для достижения поставленной цели (УК-3);	УК-3.2. Уметь разрабатывать командную стратегию; организовывать работу коллективов; управлять коллективом; разрабатывать мероприятия по личностному, образовательному и профессиональному росту	Уметь разрабатывать командную стратегию; организовывать работу коллективов; управлять коллективом; разрабатывать мероприятия по личностному, образовательному и профессиональному росту
		УК-3.3. Владеть навыками организации и руководства работой команды, выработки командной стратегии для достижения поставленной цели	Владеть навыками организации и руководства работой команды, выработки командной стратегии для достижения поставленной цели
Правовые и этические основы профессиональной деятельности	Способен осуществлять и оптимизировать профессиональную деятельность в соответствии с нормативными правовыми актами в сфере образования и нормами профессиональной этики (ОПК-1);	ОПК-1.1. Знать приоритетные направления развития системы образования Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты, регламентирующие деятельность в сфере отечественного образования; нормы профессиональной	Знать приоритетные направления развития системы образования Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты, регламентирующие деятельность в сфере отечественного образования; нормы профессиональной этики

этики	
	**
ОПК-1.2. Уметь	Уметь применять
применять основные	основные нормативно-
нормативно-правовые	правовые акты в сфере
акты в сфере	образования в
образования в	профессиональной
профессиональной	деятельности;
деятельности;	оперировать знаниями
оперировать знаниями	норм
норм	профессиональной
профессиональной	этики
этики	
ОПК-1.3. Владеть	Владеть опытом и
опытом и навыками	навыками
осуществления и	осуществления и
оптимизирования	оптимизирования
профессиональной	профессиональной
деятельности в	деятельности в
соответствии с	соответствии с
нормативными	нормативными
правовыми актами в	правовыми актами в
сфере образования и	сфере образования и
нормами	нормами
профессиональной	профессиональной
этики	этики

Δ.	TT		_	U	
1.	Пель и ме	сто дисциплины в	CTDVKTVDE ONI	пазовательной пп	ограммы
	THE PARTY IN	CIO MICHILIVIIII DI		pusobuicibiion iip	or banning

Дисциплина «Стратегический менеджмент» относится к обязательной части.
Дисциплина изучается на <u>1</u> курсе в <u>2,3</u> сессии.
Цель изучения дисциплины: является формирование у студентов знаний особенностей
стратегического управления современной организацией и применение методов стратегического
анализа и планирования в практической деятельности.

3. Содержание рабочей программы (объем дисциплины, типы и виды учебных занятий, учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся)

ФГБОУ ВО «УФИМСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ» БИРСКИЙ ФИЛИАЛ УУНиТ ФАКУЛЬТЕТ ФИЛОЛОГИИ И МЕЖКУЛЬТУРНЫХ КОММУНИКАЦИЙ

СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

дисциплины «Стратегический менеджмент»	на	2,3	сессию
форма обучения			

Вид работы	Объем дисциплины
Общая трудоемкость дисциплины (ЗЕТ / часов)	3/108
Учебных часов на контактную работу с преподавателем:	27.2
лекций	4
практических/ семинарских	22
лабораторных	0
контроль самостоятельной работы (КСР)	0
других (групповая, индивидуальная консультация и иные виды	
учебной деятельности, предусматривающие работу обучающихся с	
преподавателем) ФКР	1.2
Учебных часов на самостоятельную работу обучающихся (СРС)	73
Учебных часов на подготовку к	
экзамену (Контроль)	7.8

Форма контроля: Экзамен 3 сессия

№ п/п	Тема и содержание	материалов: лекции, практические занятия,				дополнительная	Задания по самостоятельной работе студентов	Форма текущего контроля успеваемости (коллоквиумы, контрольные работы, компьютерные тесты и т.п.)	
		Лек	П	Эк	CP C				
1 курс	/ 2 сессия								
1	Введение в стратегический менеджмент Стратегический менеджмент, его цели и задачи. Основные элементы стратегического менеджмента. Современные особенности стратегического управления рыночной организацией. Понятие стратегии и сущность стратегического менеджмента. Модель 5-Р. Составляющие успешной стратегии. Финансовая перспектива стратегии.	1	1		2	Осн. лит-ра №№ 1,2,4 Доп. лит-ра №№ 2,3	Тестирование	Кейс-задания	
2	Пять задач стратегического менеджмента Пять задач стратегического менеджмента. Определение стратегического видения, миссии и стратегическихустановок	1			9	Осн. лит-ра №№ 1,3 Доп. лит-ра №№ 1,2	Кейс-задания	Решение задач, Тестирование	

	предприятия. Постановок стратегических целей и задач для их достижения. Формирование стратегии и ее документальное оформление. Эффективная реализация выбранной стратегии. Оценка и контроль реализации стратеги и внесение изменений в стратегию в случае необходимости						
3	Разработка миссии и целей организации Разработка миссии и целей организации		1	2	Осн. лит-ра №№ 1,3 Доп. лит-ра №№ 1,2,3	Кейс-задания, Тестирование	Решение задач
4	Подходы к стратегическому менеджменту Подходы к стратегическому менеджменту. Системный подход. Маркетинговый подход. Функциональный подход. Воспроизводственный подход. Нормативный подход. Поведенческий подход. Процессный подход. Оптимизационный подход		5	2	Осн. лит-ра №№ 1,3 Доп. лит-ра №№ 2,3	Решение задач	Тестирование
5	Уровни разработки стратегий Уровни разработки стратегии. Корпоративная стратегия. Деловая стратегия. Функциональная стратегия. Операционная стратегия. Подходы к разработке стратегии		1	11	Осн. лит-ра №№ 2,4 Доп. лит-ра №№ 2,3	Решение задач	Кейс-задания
Итого	по 1 курсу 2 сессии	2	8	26			
1 курс	/ 3 сессия						
1	Стратегический анализ внутренней и внешней среды	2	6	30	Осн. лит-ра №№ 1,2	Тестирование	Решение задач, Тестирование

	Модель 5-ти сил конкуренции по М. Портеру. Ключевые факторы успеха в отрасли. Анализ конкурентного положения фирмы в отрасли. Конкурентный ресурсный профиль. Матрица SWOT-анализа.							
2	Стратегия и конкурентные преимущества компании Понятия «ключевая компетенция» и «источники конкурентных преимуществ». Взаимосвязь между конкурентной стратегией и стратегией развития. Внутренние и внешние конкурентные преимущества. Цепочка создания ценностей по М. Портрету. Стратегии реализации конкурентных преимуществ. Плоскость Ж-Ж. Ламбена. Стратегия низких издержек. Стратегия дифференциации. Сфокусированная стратегия. Матрица М. Портера. Запас конкурентоспособности фирмы.		8		17	Осн. лит-ра №№ 1,3 Доп. лит-ра № 1	Тестирование	Тестирование, Решение задач
3	Экзамен			1	9			
Итого	по 1 курсу 3 сессии	2	14	1	56			
Итого	по дисциплине	4	22	1	82			

4. Фонд оценочных средств по дисциплине

4.1. Перечень компетенций и индикаторов достижения компетенций с указанием соотнесенных с ними запланированных результатов обучения по дисциплине. Описание критериев и шкал оценивания результатов обучения по дисциплине.

Код и формулировка компетенции: Способен осуществлять и оптимизировать профессиональную деятельность в соответствии с нормативными правовыми актами в сфере образования и нормами профессиональной этики (ОПК-1);

Код и	Результаты	Критерии оцени	вания результато	в обучения (Экз	амен)
наименование индикатора достижения компетенции	обучения по дисциплине	2 (Неудовлетвор ительно)	3 (Удовлетворит ельно)	4 (Хорошо)	5 (Отлично)
ОПК-1.1. Знать приоритетные направления развития системы образования Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты, регламентирую щие деятельность в сфере отечественного образования; нормы профессиональ ной этики	приоритетные направления развития системы образования Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты, регламентирую щие деятельность в сфере	Знания не сформированы	Знания недостаточно сформированы, несистемны	Знания сформированы, но имеют отдельные пробелы и неточности	Знания полностью сформированы
ОПК-1.2. Уметь применять основные нормативно- правовые акты в сфере образования в профессиональ ной деятельности; оперировать знаниями норм профессиональ ной этики	образования в профессиональ ной деятельности; оперировать знаниями норм профессиональ	Умения не сформированы	Умения не полностью сформированы	Умения в основном сформированы	Умения полностью сформированы
		Владение	Владение	Владение	Владение

Владеть опытом и	опытом и навыками	навыками не сформировано	навыками неуверенное	навыками в основном	навыками уверенное
навыками	осуществления			сформировано	
осуществления	И				
И	оптимизирован				
оптимизирован	ия				
ия	профессиональ				
профессиональ	ной				
ной	деятельности в				
деятельности в	соответствии с				
соответствии с	нормативными				
нормативными	правовыми				
правовыми	актами в сфере				
актами в сфере	образования и				
образования и	нормами				
нормами	профессиональ				
профессиональ	ной этики				
ной этики					

Код и формулировка компетенции: Способен генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов (ПК-5);

Код и	Результаты	Критерии оцени	ивания результато	ов обучения (Экз	амен)
наименование индикатора достижения компетенции	обучения по дисциплине	2 (Неудовлетвор ительно)	3 (Удовлетворит ельно)	4 (Хорошо)	5 (Отлично)
ПК-5.1. Знать методы и приемы генерирования новых идей для решения задач цифровой экономики, абстрагирован ия от стандартных моделей: перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативны х вариантов действий с целью	Знать основы осуществления и оптимизирован ия профессиональ ной деятельности в соответствии с нормативными правовыми актами в сфере образования и нормами профессиональ ной этики	Знания не сформированы	Знания недостаточно сформированы, несистемны	Знания сформированы, но имеют отдельные пробелы и неточности	Знания полностью сформированы

выработки новых оптимальных					
алгоритмов					
ПК-5.2. Уметь	Уметь	Умения не	Умения не	Умения в	Умения
генерировать	генерировать	сформированы	полностью	основном	полностью
новые идеи для	новые идеи для		сформированы	сформированы	сформированы
решения задач	решения задач				
цифровой	цифровой				
экономики,	экономики,				
абстрагировать	абстрагировать				
СЯ ОТ	СЯ ОТ				
стандартных	стандартных				
моделей: перестраивать	моделей:				
сложившиеся	перестраивать				
способы	способы				
решения задач,	решения задач,				
выдвигать	выдвигать				
альтернативны	альтернативны				
е варианты	е варианты				
действий с	действий с				
целью	целью				
выработки	выработки				
новых	новых				
оптимальных	оптимальных				
алгоритмов	алгоритмов				
ПК-5.3. 3	Владеть	Владение	Владение	Владение	Владение
Владеть	опытом и	навыками не	навыками	навыками в	навыками
опытом и	навыками	сформировано	неуверенное	ОСНОВНОМ	уверенное
навыками	использования			сформировано	
использования	В				
B	профессиональ				
профессиональ					
ной	деятельности, в том числе				
деятельности, в том числе	педагогическо				
педагогическо	й,				
й,	генерирования				
генерирования	новых идей				
новых идей	для решения				
для решения	задач				
задач	цифровой				
цифровой	экономики,				
экономики,	абстрагирован				
абстрагирован	ия от				
то ви	стандартных				
стандартных	моделей:				
моделей:	перестройки				
перестройки	сложившихся				
сложившихся	способов				

способов	решения задач,		
решения задач,	выдвижения		
выдвижения	альтернативны		
альтернативны	х вариантов		
х вариантов	действий с		
действий с	целью		
целью	выработки		
выработки	новых		
новых	оптимальных		
оптимальных	алгоритмов		
алгоритмов	_		

Код и формулировка компетенции: Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели (УК-3);

Код и	Результаты	Критерии оцени	вания результато	ов обучения (Экз	амен)
наименование индикатора достижения компетенции	обучения по дисциплине	2 (Неудовлетвор ительно)	3 (Удовлетворит ельно)	4 (Хорошо)	5 (Отлично)
УК-3.1. Знать методики формирования команд; методы эффективного руководства коллективами	Знать методики формирования команд; методы эффективного руководства коллективами	Знания не сформированы	Знания недостаточно сформированы, несистемны	Знания сформированы, но имеют отдельные пробелы и неточности	Знания полностью сформированы
УК-3.2. Уметь разрабатывать командную стратегию; организовыват ь работу коллективов; управлять коллективом; разрабатывать мероприятия по личностному, образовательно му и профессиональ ному росту	Уметь разрабатывать командную стратегию; организовыват ь работу коллективов; управлять коллективом; разрабатывать мероприятия по личностному, образовательному и профессиональ ному росту	Умения не сформированы	Умения не полностью сформированы	Умения в основном сформированы	Умения полностью сформированы
УК-3.3. Владеть навыками организации и руководства	Владеть навыками организации и руководства работой	Владение навыками не сформировано	Владение навыками неуверенное	Владение навыками в основном сформировано	Владение навыками уверенное

работой команды, выработки	команды, выработки командной		
командной	стратегии для		
стратегии для достижения поставленной	достижения поставленной цели		
цели			

4.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценивания результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с установленными в образовательной программе индикаторами достижения компетенций. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине.

Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине	Оценочные средства
ОПК-1.1. Знать приоритетные направления развития системы образования Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты, регламентирующие деятельность в сфере отечественного образования; нормы профессиональной этики	Знать приоритетные направления развития системы образования Российской Федерации, законы и иные нормативные правовые акты, регламентирующие деятельность в сфере отечественного образования; нормы профессиональной этики	Тестирование
ОПК-1.2. Уметь применять основные нормативно-правовые акты в сфере образования в профессиональной деятельности; оперировать знаниями норм профессиональной этики	Уметь применять основные нормативно-правовые акты в сфере образования в профессиональной деятельности; оперировать знаниями норм профессиональной этики	Решение задач
ОПК-1.3. Владеть опытом и навыками осуществления и оптимизирования профессиональной деятельности в соответствии с нормативными правовыми актами в сфере образования и нормами профессиональной этики	Владеть опытом и навыками осуществления и оптимизирования профессиональной деятельности в соответствии с нормативными правовыми актами в сфере образования и нормами профессиональной этики	кейс
ПК-5.1. Знать методы и приемы генерирования новых идей для решения задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей:	Знать основы осуществления и оптимизирования профессиональной деятельности в соответствии с нормативными правовыми	Тестирование

перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативных вариантов действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	актами в сфере образования и нормами профессиональной этики	
ПК-5.2. Уметь генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	Уметь генерировать новые идеи для решения задач цифровой экономики, абстрагироваться от стандартных моделей: перестраивать сложившиеся способы решения задач, выдвигать альтернативные варианты действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	Решение задач
ПК-5.3. З Владеть опытом и навыками использования в профессиональной деятельности, в том числе педагогической, генерирования новых идей для решения задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей: перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативных вариантов действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	Владеть опытом и навыками использования в профессиональной деятельности, в том числе педагогической, генерирования новых идей для решения задач цифровой экономики, абстрагирования от стандартных моделей: перестройки сложившихся способов решения задач, выдвижения альтернативных вариантов действий с целью выработки новых оптимальных алгоритмов	кейс
УК-3.1. Знать методики формирования команд; методы эффективного руководства коллективами	Знать методики формирования команд; методы эффективного руководства коллективами	Тестирование
УК-3.2. Уметь разрабатывать командную стратегию; организовывать работу коллективов; управлять коллективом; разрабатывать мероприятия по личностному, образовательному и профессиональному росту	Уметь разрабатывать командную стратегию; организовывать работу коллективов; управлять коллективом; разрабатывать мероприятия по личностному, образовательному и профессиональному росту	Решение задач
УК-3.3. Владеть навыками организации и руководства работой команды, выработки командной стратегии для достижения поставленной цели	Владеть навыками организации и руководства работой команды, выработки командной стратегии для достижения поставленной цели	кейс

Тестовые задания

Описание тестовых заданий: тестовые задания включают тесты закрытого типа (с одним правильным ответом), тесты на установлении последовательности и на установление соответствия. Оценка за выполнение тестовых заданий выставляется на основании процента заданий, выполненных студентами в процессе прохождения промежуточного и рубежного контроля знаний

Тестирование

- 1. Что в переводе с английского означает понятие «менеджмент»:
- а) управлять;
- б) руководить;
- в) координировать деятельность;
- г) регулировать.
- 2. Каково содержание и практическая ценность понятия «управляемость»
- а) Управляемость характеризует эффективность власти.
- б) Управляемость это характеристика личности менеджера.
- в) Управляемость это творческий элемент управленческой деятельности.
- г) Управляемость отражает степень дисциплинированности и исполнительности сотрудников.
- д) Управляемость заключается в реакции сотрудников на управленческое воздействие.
- 3. Основное отличие предварительного, текущего и заключительного контроля в
- а) времени осуществления
- б) принципах
- в) методах
- г) объеме
- 4. Установление рациональных связей между звеньями и ступенями управления на всех уровнях при наименьшем числе ступеней управления является требованием:
- а) надежности организационной структуры;
- б) оперативности организационной структуры;
- в) оптимальности организационной структуры;
- г) экономичности организационной структуры.5.
- 5. Анализ внутренней среды дает информацию о:
- а) о сильных сторонах предприятия
- б) о слабых сторонах предприятия
- в) о возможностях
- г) о угрозах

Методические материалы, определяющие процедуру оценивания выполнения тестовых заданий

Описание методики оценивания выполнения тестовых заданий: оценка за выполнение тестовых заданий ставится на основании подсчета процента правильно выполненных тестовых заданий. **Критерии оценки (в баллах)**:

- **9-10** баллов выставляется студенту, если процент правильно выполненных тестовых заданий составляет 81 100 %;
- **7-8** баллов выставляется студенту, если процент правильно выполненных тестовых заданий составляет 61 80 %;
- **4-6** баллов выставляется студенту, если процент правильно выполненных тестовых заданий составляет 41 60 %;
- **до 4** баллов выставляется студенту, если процент правильно выполненных тестовых заданий составляет 40 %;

Решение задач

Решение задач способствует формированию умений и навыков относящихся к конкретной сфере деятельности

Практическая ситуация №1: Вечером 30 декабря генеральный директор Сургугского газоперерабатывающего завода Александр Рязанов после поздравления трудового коллектива с наступающим Новым годом никак не мог забыть тишины, которая сопутствовала его поздравлению. Никто из присутствующих на собрании, как обычно, не шутил, не чувствовалось ожидания праздника. Александр Рязанов понимал, что тому были веские причины. В новый год завод входил с крайне серьезными проблемами. Построенный 10 лет назад и оборудованный на основе поставок технологических линий японской компании «Джапан стил уорккс». Сургутский газоперерабатывающий завод первую половину периода своей деятельности был передовым в отрасли. Основной продукт – сухой отбензиненный газ – имел надежного потребителя – крупнейшую в мире, работающую на попутном газе Сургутскую ГРЭС. В продукции завода нуждались многочисленные нефтехимические предприятия, в том числе из Уфы, Нижнекамска, Перми, а также из Белоруссии, Украины. Однако период легкой жизни закончился. Старение ханты-мансийских месторождений, на которые традиционно был ориентирован завод, вынудило нефтяников применять сложные химические способы увеличения отдачи пласта. Получаемый заводом попутный газ стал поступать с сероводородом, что увеличило стоимость его переработки и главное резко усилило коррозию основного технологического оборудования. «При таких темпах износа, – думал Рязанов, – через 5–6 летнужно полностью заменять основные фонды завода. А это как минимум – 100 млн долл.». К технологическим добавились и финансовые проблемы. В отсутствии нормальных финансовых взаимоотношений с покупателями продукции завода трудно было винить самих этих покупателей, ту же Сургутскую ГРЭС. Она сама оказалась в таком же положении и не получала денег за реализуемую электроэнергию от своих клиентов. Рост железнодорожных тарифов ударил по второй основной номенклатурной позиции завода – производстве и продаже сжиженных газов. Доставка их, например, в Уфу по железной дороге более чем в 2,5 раза увеличивала исходную цену продукции завода. А что говорить о возможных продажах в Белоруссию или на Украину? Удорожание транспортировки сжиженного газа практически закрыло европейский рынок для Сургугского завода.

Вопросы к практической ситуации №1:

- 1. Проведите анализ существующей управленческой стратегии завода.
- 2. Какую новую стратегию выбрал генеральный директор А. Рязанов?

Практическая ситуация №2: После того как учредителями предприятия было принято решение о замене директора завода, началось обсуждение новой кандидатуры на эту должность. Однако спонтанно возникшее обсуждение возможных претендентов выявило, что среди учредителей нет единого мнения о том, кому может быть предложена освободившаяся должность. Ведь перед новым директором стояла задача коренной реорганизации деятельности предприятия для вывода его из того критического положения, в котором оно оказалось. Уверенности в том, что названные претенденты справятся с этой сложной задачей, требующей от управленца достаточно высокого профессионального уровня и решительных эффективных действий, у учредителей не было. Учредителям предприятия по производству строительных материалов необходимо подобрать руководителя, который мог бы вывести его из критического положения. После внимательного изучения состояния дел на производстве вновь назначенный директор понял, что одной из основных причин неудач стала неэффективная система управления и что реорганизацию предприятия необходимо начинать с замены управленческого состава, от которого во многом зависят результаты производственной деятельности. Плохая координация производственных и сбытовых служб, дублирование в работе функциональных подразделений, недостаточное стимулирование труда работников, напряженные отношения между работниками на технологически взаимосвязанных участках, а главное, отсутствие одинаково понимаемой всеми работниками стратегии развития предприятия требовали принятия неотложных мер. Вопросы к ситуации №2:

- 1. Какую необходимо подобрать кандидатуру на должность директора предприятия. Опишите процесс отбора.
- 2. Какие методы необходимо применить новому директору, чтобы вывести предприятие из критического состояния.
- 3. Сформулируйте стратегию предприятия.
- 4. Составьте план мероприятий по улучшению сбытовой политике предприятия.

Практическая ситуация №3: Тяжелое положение, в котором находилось предприятие при передаче его новому руководству, требовало от пришедшей команды управленцев решительных действий по изменению сложившейся ситуации. Поиск путей вывода предприятия из сложившегося положения потребовал от нового руководства проведения детального анализа ситуации, при этом основной акцент был сделан на выявление потенциальных возможностей предприятия и определение номенклатуры строительных материалов, пользующихся реальным спросом на рынке сбыта. Новая стратегия развития предполагала резкое повышение конкурентоспособности, а значит, реализуемости производимой продукции, что должно было стать основой экономического и технического оздоровления предприятия. Однако действия по возрождению предприятия могли привести к достижению поставленной цели только в том случае, если они осуществлялись в соответствии со специально разработанным планом. Руководство поставило задачу разработки такого плана деятельности предприятия, который, с одной стороны, позволил бы реализовать новую стратегию развития предприятия, с другой – охватывал бы все стороны его деятельности. Вопросы к ситуации №3:

- 1. Составьте план деятельности предприятия.
- 2. Каково будет стратегическое решения на предприятии.
- 3. Разработайте производственный план организации.
- 4. Сформулируйте сильные и слабые стороны развития.

Практическая ситуация №4: Существует целый ряд автопроизводителей, объем выпуска которых не превышает нескольких сотен тысяч штук, но чьи автомобили за счет конструкционных особенностей имеют постоянный круг потребителей (например, Subaru). Часть автопроизводителей сможет выжить за счет высокого качества и надежности своих автомобилей. Репутация ВМW позволяет продавать автомобили этой фирмы по высокой цене и в США, и в Европе, и в Азии. В отличие от стремления снижения количества платформ для минимизации издержек большинства автомобильных компаний, ВМW отказалась от планов использовать платформы автомобилей ВМW для новой модели принадлежавшего компании автозавода Rover, что объясняется позицией сохранения независимости марок. И ВМW, и Mercedes удалось выпустить небольшую линию более эксклюзивных автомобилей для клиентов, у которых приоритетом является качество, а не цена. Есть ряд автомобилей, которые можно приобрести у обеих компаний, но они четко нацелены на потребителей, которые готовы заплатить дополнительную цену за более высокое качество.

Вопросы к ситуации №4:

- 1. Какие преимущества используют организации, приведенные в ситуации?
- 2. Какой стратегии придерживаются эти организации?

Методические материалы, определяющие процедуру оценивания решения задач

Описание методики оценивания выполнения решения задачи: уделяется внимание выбранному алгоритму, рациональному способу решения, правильному применению формул, получению верного ответа.

Критерии оценки

- 5 баллов выставляется студенту, если: составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении, в выборе формул и решении нет ошибок, получен верный ответ, задача решена рациональным способом.
- 4 баллов выставляется студенту, если: составлен правильный алгоритм решения задачи, в логическом рассуждении и решении нет существенных ошибок; правильно сделан выбор формул

для решения; есть объяснение решения, но задача решена нерациональным способом или допущено не более двух несущественных ошибок, получен верный ответ.

- 3 баллов выставляется студенту, если: задача понята правильно, в логическом рассуждении нет существенных ошибок, но допущены существенные ошибки в выборе формул или в математических расчетах; задача решена не полностью или в общем виде.
- 1 баллов выставляется студенту, если: задача решена неправильно.
- 0 баллов выставляется студенту, если: задача не решена.

Кейс-задания

Описание кейс-заданий: кейс-задание представляет собой ситуационную задачу, требующую осмысления, анализа, а затем решения. Решение кейс-задания должно быть аргументированным, содержать пояснения.

кейс

Задание 1.

Фирма, выпускающая лаки для дерева и фирма производящая компоненты для получения лака для дерева решили добровольно объединиться. При этом они остаются в той же отрасли, что и раньше. Определите тип стратегии достижения конкурентных преимуществ фирм в отрасли.

Задание 2.

Менеджмент фирмы, занимающейся фермерским хозяйством решил выбрать для своего развития стратегию преимущества в издержках, которая направлена на достижение конкурентных преимуществ за счет низких затрат на некоторые важные элементы товаров и соответственно более низкой себестоимости продукции. Опишите необходимые условия для реализации этой стратегии и преимущества для фирмы. Сделайте вывод: правильное ли решение выбрал менеджмент фирмы при российской действительности развития рынка?

Задание 3.

При разработке стратегических целей формируется иерархия целей: цели, относящиеся к положению бизнеса предприятия на рынке; операционные цели; функциональные цели; корпоративные цели. Определите последовательность этапов и охарактеризуйте их.

Задание 4.

Завод полупроводниковых материалов столкнулся с основными трудностями в своей деятельности именно вследствие изменений, происшедших на тех рынках сбыта, где традиционно реализовывалась продукция завода. Полупроводниковых материалов для электронных схем на отечественных рынках сбыта требовалось все меньше и меньше. Сокращение объемов реализации продукции, производимой заводом, привело к необходимости изменения, а точнее, формирования новой маркетинговой стратегии предприятия. Какое, с вашей точки зрения, влияние оказало изменение потребительского спроса на продукцию, производимую заводом полупроводниковых материалов, на экономическую деятельности предприятия? Что могло бы послужить основой маркетинговой политики завода, ориентированной на новые реалии потребительского рынка? Задание 5.

В одном из крупнейших банков штата Флорида — «Саутист бэнк» в начале 80-х гг. сложилась ситуация, когда значительная часть его акций была скуплена группой инвесторов, которая имела другой взгляд на развитие банка. Поэтому стратегические решения руководства банка встречали с ее стороны непонимание и неодобрение. Под угрозой оказалась реализация выверенной стратегии, в соответствии с которой шло развитие банка, и осуществлялась его основная деятельность. Проанализируйте положение, сложившееся в области разработки и реализации стратегии развития «Саутист бэнк». Что бы вы посоветовали предпринять руководству банка в сложившейся ситуации ?

Задание 6.

Предположим, что наряду с наступательной стратегией имеются способное и деятельное руководство, творческий коллектив, ресурсы, удачно избранная исходная идея, хорошо функционирующая инновационная система. Первой стратегической проблемой, с которой

сталкивается руководство на практике – это выбор альтернативы стратегии развития. Какой способ развития будет для фирмы наиболее дешевым и быстрым: собственная разработка нового товара или покупка лицензии?

Методические материалы, определяющие процедуру оценивания выполнения кейс-заданий

Описание методики оценивания: при оценке решения кейс-задания наибольшее внимание должно быть уделено тому, насколько полно раскрыто содержание материала, четко и правильно даны ли определения, раскрыто содержание понятий, верно ли использованы научные термины, использованы ли аргументированные доказательства, опыт деятельности, использованы ли ранее приобретенные знания, раскрыты ли причинно-следственные связи, насколько высок уровень умения оперирования научными категориями, анализа информации, владения навыками практической деятельности.

Критерии оценки (в баллах) (должны строго соответствовать рейтинг плану по макс. и мин. колич. баллов и только для тех, кто учится с использованием модульно-рейтинговой системы обучения и оценки успеваемости студентов):

- 2 балла выставляется студенту, если задание грамотно проанализировано, установлены причинно-следственные связи, демонстрируются умения работать с источниками информации, владение навыками практической деятельности, найдено оптимальное решение кейс-задание;
- 1 балл выставляется студенту, если задание проанализировано поверхностно, не установлены причинно-следственные связи, демонстрируются слабые умения работать с источниками информации, неуверенное владение навыками практической деятельности, найдено решение кейсзадания, но имеет значительные недочеты;
- **0** баллов выставляется студенту, если задание не проанализировано, не установлены причинноследственные связи, демонстрируется отсутствие умения работать с источниками информации, не сформированы навыки практической деятельности, решение кейс-задания не найдено.

Экзаменационные билеты

Экзамен (зачет) является оценочным средством для всех этапов освоения компетенций. Структура экзаменационного билета: в билете указывается кафедра в рамках нагрузки которой реализуется данная дисциплина, форма обучения, направление и профиль подготовки, дата утверждения; билет может включать в себя теоретический(ие) вопрос(ы) и практическое задание (кейс-задание).

Примерные вопросы к экзамену, 1 курс / 3 сессия

- 1. 1Особенности становления теории стратегического менеджмента. Этапы развития стратегического менеджмента как самостоятельной области управленческой практики.
- 2. Оценка уровня развития стратегического менеджмента в России и в зарубежных странах.
- 3. Школы стратегического менеджмента, их представители, основные положения, достоинства и недостатки.
- 4. Стратегия организации и ее компоненты.
- 5. Стратегии корпоративного уровня: стратегии интегрированного роста, стратегии концентрированного роста, стратегии диверсифицированного роста; стратегии сокращения, стратегия стабилизации.
- 6. Бизнес-стратегии: лидерство в издержках, дифференциация, фокусирование.
- 7. Функциональные стратегии: финансовая стратегия, инновационная стратегия, стратегия производства, стратегия управления персоналом.
- 8. Системный подход в стратегическом менеджменте.
- 9. Предпосылки построения концепции стратегического менеджмента.
- 10. Методологические основы стратегического менеджмента: подходы, принципы, функции.
- 11. Стратегический маркетинг как составная часть стратегического менеджмента. Особенности развития стратегического маркетинга и стратегического менеджмента.

- 12. Рыночные тенденции образования концепции стратегического маркетинга в процессе эволюции теорий маркетинга и менеджмента.
- 13. Инструменты и сфера влияния стратегического маркетинга.
- 14. Роль анализа в стратегическом планировании и его специфика. Виды анализа внешней среды в стратегическом планировании. Анализ внутренней среды.
- 15. Формирование видения, миссии и целей организации.
- 16. Выделение видов стратегического управления.
- 17. Управление путем выбора стратегических позиций.
- 18. Управление путем ранжирования стратегических задач.
- 19. Управление стратегическими задачами.
- 20. Стратегический потенциал организации.

Образец экзаменационного билета

МИНОБРНАУКИ РФ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «УФИМСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ НАУКИ И ТЕХНОЛОГИЙ» БИРСКИЙ ФИЛИАЛ УУНиТ Кафедра информатики и экономики Курсовые экзамены 20__-20__ г. Дисциплина: Стратегический менеджмент заочная форма обучения Направление 44.04.01 1 курс 3 сессия Магистратура_Педагогическое образование Профиль: Преподавание филологических дисциплин с использованием технологий искусственного интеллекта Экзаменационный билет № 1 1. Оценка уровня развития стратегического менеджмента в России и в зарубежных 2. Рыночные тенденции образования концепции стратегического маркетинга в процессе эволюции теорий маркетинга и менеджмента. Заведующий кафедрой Дата утверждения: ___.__.

Методические материалы, определяющие процедуру оценивания выполнения экзамена

При оценке ответа на экзамене максимальное внимание должно уделяться тому, насколько полно раскрыто содержание материала, четко и правильно даны определения, раскрыто содержание понятий, верно ли использованы научные термины, насколько ответ самостоятельный, использованы ли ранее приобретенные знания, раскрыты ли раскрыты причинно-следственные связи, насколько высокий уровень умения оперирования научными категориями, анализа информации, владения навыками практической деятельности.

Критерии оценки:

Оценка «**5**» **(отлично)** выставляется студенту, если студент дал полные, развернутые ответы на все теоретические вопросы билета, продемонстрировал знание функциональных возможностей, терминологии, основных элементов, умение применять теоретические знания при выполнении практических заданий. Студент без затруднений ответил на все дополнительные вопросы. Практическая часть работы выполнена полностью без неточностей и ошибок.

Оценка «4» (хорошо) выставляется студенту, если студент раскрыл в основном теоретические вопросы, однако допущены неточности в определении основных понятий. При ответе на

дополнительные вопросы допущены небольшие неточности. При выполнении практической части работы допущены несущественные ошибки.

Оценка «З» (удовлетворительно) выставляется студенту, если при ответе на теоретические вопросы студентом допущено несколько существенных ошибок в толковании основных понятий. Логика и полнота ответа страдают заметными изъянами. Заметны пробелы в знании основных методов. Теоретические вопросы в целом изложены достаточно, но с пропусками материала. Имеются принципиальные ошибки в логике построения ответа на вопрос. Студент не решил задачу или при решении допущены грубые ошибки.

Оценка «2» (неудовлетворительно) выставляется студенту, если ответ на теоретические вопросы свидетельствует о непонимании и крайне неполном знании основных понятий и методов. Обнаруживается отсутствие навыков применения теоретических знаний при выполнении практических заданий. Студент не смог ответить ни на один дополнительный вопрос.

1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины 5.1. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Основная литература

- 1. Долгов, А.И. Стратегический менеджмент: учебное пособие / А.И. Долгов, Е.А. Прокопенко. 4-е изд., стереотип. Москва: Издательство «Флинта», 2016. 278 с. (Экономика и управление). ISBN 978-5-9765-0146-1; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=83145.
- 2. Стратегический менеджмент [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Кузнецов Б. Т. М. : Юнити-Дана, 2012 .— 624 с. Доступ к тексту электронного издания возможен через Электронно-библиотечную систему «Университетская библиотека online» .— ISBN 978-5-238-01209-4 .— <URL:http://www.biblioclub.ru/book/117473/>.
- 3. Левушкина, С.В. Стратегический менеджмент: учебное пособие / С.В. Левушкина; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный аграрный университет». Ставрополь: Секвойя, 2017. 80 с.: ил. Библиогр. в кн. ISBN 5-7567-0164-8; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=485035.
- 4. Стратегический менеджмент : учеб. пособие / В. А. Баринов , В. Л. Харченко .— М. : Инфра-М, 2006 .— 284 с. : ил. (Высшее образование) .— ISBN 5-16-002589-8 : 99 р. 00 к.

Дополнительная литература

- 1. Левушкина, С.В. Стратегический менеджмент: учебное пособие / С.В. Левушкина; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Ставропольский государственный аграрный университет». Ставрополь: Секвойя, 2017. 80 с.: ил. Библиогр. в кн. ISBN 5-7567-0164-8; То же [Электронный ресурс]. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=485035 (27.08.2019).
- 2. Стратегический менеджмент : Учеб.пособие / Ю. Н. Лапыгин .— М. : Инфра-М, 2007 .— 235 с. : ил. (Высшее образование) .— ISBN 5-16-002856-0 : 86 р. 00 к.
- 3. . Стратегический менеджмент. Формирование стратегии и проектирование бизнеспроцессов: учеб. пособ. для бакалавриата и магистратуры / Ю. В. Фролов, Р. В. Серышев; под ред. Ю. В. Фролова. 2-е изд., испр. и доп. Москва: Юрайт, 2019. 154 с. (Университеты России). Книга доступна в электронной библиотечной системе biblio-online.ru. Библиогр.: с. 106-107; 152. ISBN 978-5-534-09015-4: 349 р. 17 к.

5.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» и программного обеспечения, необходимых для освоения дисциплины

- 1. Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://elibrary.ru/.
- 2. Электронная библиотечная система «Лань» [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://e.lanbook.com/.
- 3. Университетская библиотека онлайн biblioclub.ru [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://biblioclub.ru/.
- 4. Электронная библиотека УУНиТ [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://elib.bashedu.ru/.
- 5. Российская государственная библиотека [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.rsl.ru/.
- 6. Национальная электронная библиотека [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://xn--90ax2c.xn--p1ai/viewers/.
- 7. Национальная платформа открытого образования проеd.ru [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://npoed.ru/.
- 8. Электронное образование Республики Башкортостан [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://edu.bashkortostan.ru/.
- 9. Информационно-правовой портал Гарант.ру [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.garant.ru/.

Программное обеспечение

- 1. Office Professional Plus Договор №0301100003620000022 от 29.06.2020, Договор № 2159-ПО/2021 от 15.06.2021, Договор №32110448500 от 30.07.2021
- 2. Windows Договор №0301100003620000022 от 29.06.2020, Договор № 2159- Π O/2021 от 15.06.2021, Договор №32110448500 от 30.07.2021
- 3. Справочно-правовая система «Гарант» Договор №52 от 20.03.2019, Договор №35 от 23.03.2020, Договор №69 от 15 марта 2021,Договор 53 от 16.03.2022 Договор №31 от 16 марта 2023г.
- 4. Программное обеспечение для лингафонного кабинета Линко v8.2 Договор №31503024759 от 14.12.2015г

6. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Наименование специализированных аудиторий, кабинетов, лабораторий	Вид занятий	Наименование оборудования, программного обеспечения
Аудитория 12(БФ)	Для хранения оборудования	Компьютеры в сборе, мфу canon i-sensys mf4410, принтер лазерный samsung 1210, принтер лазерный canon lbp-810, нетбук lenovo idea pads10-3c, ноутбук asus k401j, ноутбук asus x501a intel b970.
Аудитория 16(БФ)	Лекционная, Семинарская, Для консультаций, Для контроля и аттестации	Учебная мебель, доска.
Аудитория 18а(БФ)	Лекционная, Семинарская, Для консультаций, Для контроля и	Учебная мебель, доска, компьютеры в сборе usn

	аттестации	business sl-346, наушники philips shp-1900, проектор acer/ arm media projector-4, экран для проекторов classic scutum180x180w. Программное обеспечение 1. Office Professional Plus 2. Программное обеспечение для лингафонного кабинета Линко v8.2
Читальный зал(ФМ)	Для курсового проектирования, Для самостоятельной работы	Ксерокс kyosera, принтер canon lbp 810, компьютеры в сборе, учебная мебель на 100 посадочных мест, учебнометодические материалы. Программное обеспечение 1. Office Professional Plus 2. Windows 3. Справочно-правовая система «Гарант»